



GO BETWEEN

Le passeur d'entreprise

LE REPRENEUR FACE AU CÉDANT

Crainces et interrogations...

- ▶ Tout candidat cédant devrait s'imaginer un instant dans la "peau" d'un éventuel repreneur... pour ne pas être pris au dépourvu !!!
- ▶ Les craintes et interrogations listées ci-dessous ne sont pas toujours exprimées de vive voix...

Les motivations profondes :

.. "Quelle est la véritable raison de la cession de l'entreprise ? Me dit-on toute la vérité ?"

- "Le cédant veut-il vraiment vendre son affaire ? Acceptera-t-il de la vendre à quelqu'un comme moi ?"

Le "contenu" de l'entreprise :

- "Qui sont vraiment les clients, quelles sont leurs intentions ? Vont-ils me suivre ? Le marché est-il vraiment porteur ou en déclin ? Un concurrent important ne risque-t-il pas de s'installer rapidement ?"

- "L'entreprise n'est-elle pas incarnée par son seul dirigeant ? Suis-je vraiment capable de remplacer le cédant ? Ne dispose-t-il pas d'un savoir-faire technique intransmissible ? N'a-t-il pas des relations tellement privilégiées avec sa clientèle que celle-ci ira voir ailleurs ? L'avenir ne repose-t-il pas sur les épaules d'un collaborateur quasi irremplaçable ?"

Les aspects financiers :

- "Les chiffres comptables décrivent-ils vraiment la réalité ? L'entreprise gagne-t-elle vraiment de l'argent ? Quel est le vrai revenu de son dirigeant ?"

- "Le prix de cession n'est-il pas trop élevé par rapport à ce que l'entreprise vaut réellement ? Le cédant a-t-il eu d'autres propositions de rachat ? A-t-il des contacts en cours ?"

- "Trouverais-je les financements nécessaires à la reprise ? Comment pourrais je ne pas risquer tout mon patrimoine personnel et familial ?"

L'épanouissement personnel :

- *"Combien de temps le dirigeant passe-t-il réellement dans son entreprise ?"*
- *"Pourrais-je m'organiser autrement pour préserver du temps pour ma vie de famille, pour mes loisirs ?"*

etc...

GO BETWEEN, passeur d'entreprise

7 excellentes raisons de faire appel à nos compétences...

- ▶ **Nous sommes des spécialistes de la transmission des PME et des entreprises familiales en Rhône-Alpes.** *Go Between est un partenaire local, physiquement présent dans la région.*
- ▶ **Le savoir-faire Go Between s'applique dans plusieurs domaines complémentaires :**
 - Transmission d'entreprise, mise en relation et accompagnement personnalisé des cédants et des repreneurs
 - Immobilier professionnel
 - Expertise de la retraite du futur cédant
 - Développement commercial des PME à reprendre
- ▶ **Le métier de Go Between est l'accompagnement du cédant du début à la fin de l'opération.**
- ▶ **Go Between est une équipe d'associés ayant un vécu personnel d'entrepreneurs, motivés et passionnés par la transmission d'entreprises.**
- ▶ **Go Between est porteur d'une véritable éthique professionnelle :** clarté et honnêteté, franchise et discrétion, rémunération versée uniquement en cas de succès. *Aucun versement, sous quelque forme se soit n'est demandé avant la vente.*
- ▶ **Go Between, c'est 6 ans d'existence et une reconnaissance régionale prouvée.**
- ▶ **Go Between possède un fichier important de repreneurs compétents, régulièrement renouvelé.**

Vous avez un projet de cession de votre entreprise,
de rachat d'une entreprise,
contactez nous au **06 88 97 30 56** et demandez Bernard DASSIN (*
www.go-between.fr

(*) Fondateur et dirigeant de GO BETWEEN